



Strategic Clarity & Practical Solutions

Kurzprofil

Dirk Raskopf steht als Partner der Geschäftsführung für eine nachhaltige Existenzsicherung und Zukunftsfähigkeit von KMUs. In diesem Kontext ist er zugleich ein erfolgreicher Manager von EBIT-orientierten Turnaround- und Restrukturierungsprojekten. Durch seine beruflichen Wurzeln im technischen Industrieumfeld – funktional sowohl im Qualitätsmanagement als auch als Geschäftsführer und als langjähriger Berater – verfügt er über ein praxisgerechtes, erfolgserprobtes System zur Analyse und Optimierung strategischer und operativer Prozesse

Schwerpunktthemen

Strategische Unternehmensplanung und -entwicklung (CEO-Funktionen)

Sanierungs- und Restrukturierungsprojekte

Geschäftsanbahnung und Operative Vertriebsunterstützung mit KI

Integrierte Managementsysteme & Auditierung

Auszug Vita

- 2025-dato: CEO der ZURATEC GmbH mit Fokus auf Technical Consulting & Support
- 2021-2025: Sales-, Quality- and Key Account-Manager mit Fokus auf Geschäftsausbau & Vertrieb
- 2016-2021: Geschäftsführer der SKODOCK Verwaltungs- und Vertriebs GmbH und SKODOCK GmbH
- 2012-2016: Senior Consultant proEBIT & proERGEBNIS mit Fokus auf Organisationsentwicklung
- 2006-2012: Leitung Qualitäts- und Prozessmanagement mit Fokus auf Restrukturierung & Managementsystem



Dirk Raskopf



Direkter Kontakt

+49 (0) 178 497 5341

draskopf@conlab.de

Fliederweg 16
D – 53894 Mechernich

conlab.de/dirk-raskopf

Projekte / Referenzen

1. Umsetzung EBIT-orientierter Turnaround-Projekte in der Restrukturierung & Sanierung, Insolvenzbegleitung und Unternehmensverkauf
2. Operative Vertriebsunterstützung, inkl. Marktausbau und Entwicklung von Technologien im Maschinenbau
3. Interim & GF-Assistenz in Unternehmen Maschinenbau, Metallverarbeitung, Oberflächentechnik
4. Einführung und Weiterentwicklung Integrierter Managementsysteme nach DIN EN ISO 9001, VDA 6.1, IATF 16949, ISO 14001, Automotive Standards, EN 9100 Luft- und Raumfahrt sowie Auditierung
5. Begleitung eines Start-Up Werkstoffunternehmens
6. Aufbau einer wirtschaftlichen Fertigung und Optimierung eines Produktionsplanungs und -steuerungsprozesses im Maschinenbau

Branchen / Zielgruppen



Auszug bisheriger Kunden



Was mich auszeichnet

- | | | |
|-----------------------------------|---|---|
| Hohe Markt und Kundenorientierung | Analytische und strategisch-konzeptionelle Arbeitsweise | Umsetzungsstark bei klarer Ziel- und Ergebnisorientierung |
| Hohe „Zahlenaffinität“ | Technisches Verständnis | Ausgeprägte „Hands-on-Mentalität“ |